



# BREVET de TECHNICIEN SUPERIEUR AGRICOLE Technico Commercial Jardin et Végétaux d'Ornement (B.T.S.A TC — JVO)

**En alternance**

## Durée

2 ans.

## Dates

Septembre à juin

## Horaires

8h30-12h00 & 13h30-17h00

## Lieu

Campus Provence-Ventoux  
Unité Formation Apprentissage  
310 chemin de l'Hermitage  
84200 CARPENTRAS

## Mode de financement et tarif

Nous contacter.

## Campus Provence-Ventoux CFPPA

310 chemin de l'Hermitage  
84200 CARPENTRAS

Tél. 04 90 60 80 90  
cfppa.carpentras@educagri.fr  
<https://www.epl.carpentras.educagri.fr>  
<https://cfppaprovenceventoux.fr>

Consulter nos indicateurs de résultat  
sur notre site internet.

Contact : Jessica RONCO  
0490608090  
jessica.ronco@educagri.fr

## Le travail et les métiers

Le BTS TC JVO forme des **futurs Technico Commerciaux** dans le secteur de la jardinerie, des végétaux d'ornement.

Le salarié technicien connaît les liens entre les techniques de production et les caractéristiques commerciales du produit : **connaissance des végétaux d'ornement**, des produits de jardins (amendements, engrais...), des produits manufacturés (outillage, matériel de motoculture...), d'aménagement (bordure, clôture, fontaines, bassins, décorations diverses...), et de loisirs.

Il tient compte des contraintes liées à la nature du produit (produit inerte – produit vivant), des conditions de transport, de stockage et d'entretien.

Il respecte les réglementations en vigueur, notamment en matière d'environnement et de sécurité du travail.

Il s'adapte à la saisonnalité, aux variations quantitatives des produits de la structure.

Il a un rôle d'interface entre les services de l'entreprise et les partenaires.

Il encadre et anime le personnel.

Il est également présent auprès de la clientèle qu'il conseille dans un objectif de vente.

**La diversité de ses activités professionnelles suppose que le Technicien Supérieur s'adapte, s'approprie des situations de travail à responsabilités.**

## Les objectifs pédagogiques « Etre capable de... »

- ◇ C1. S'exprimer, communiquer et comprendre le monde
- ◇ C2. Communiquer dans une langue étrangère
- ◇ C3. Optimiser sa motricité, gérer sa santé et se sociabiliser
- ◇ C4. Mettre en œuvre un modèle
- ◇ C5. Situer l'activité de l'entreprise dans son environnement et s'intégrer dans son organisation
- ◇ C6. Maîtriser des éléments de gestion nécessaires à l'activité du technico-commercial
- ◇ C7. Participer à la démarche marketing de l'entreprise
- ◇ C8. Conduire une relation commerciale en intégrant les spécificités du champ professionnel
- ◇ C9. Acquérir, dans un champ professionnel, les connaissances scientifiques et techniques permettant de formuler des propositions argumentées de solutions technico-commerciales
- ◇ C10. Mobiliser les acquis attendus du technicien supérieur technico-commercial pour faire face à une situation professionnelle.

## Public concerné et mode de financement

- ◆ contrat d'apprentissage
- ◆ contrat de professionnalisation

2019 : réforme de l'apprentissage : suppression des primes aux employeurs pour les contrats visant un diplôme post BAC.

(Aides exceptionnelles jusqu'au 31 décembre 2022).

**INSCRIPTION SUR PARCOURSUP.FR de Janvier à Mars, et au-delà, demander un dossier d'inscription.**

## Les prérequis

Etre titulaire d'un Baccalauréat ou d'un diplôme équivalent de niveau 4.

## Les conditions d'entrée

Signer un contrat avec une entreprise.

## Contenu de la formation

DOMAINE	MODULE	HORAIRE indicatif
Projet de formation et professionnel	M11 - Accompagnement du projet personnel et professionnel	50 h
<b>DOMAINE COMMUN</b>		
Ouverture sur le monde :	M21- Organisation économique, sociale et juridique	70 h
Compréhension des faits économiques, sociaux et culturels.	M22 -Techniques d'expression, de communication, d'animation et de documentation	120 h
Information et expression.	M23 -Langue vivante : Anglais	70 h
<b>Activités pluridisciplinaires du domaine commun</b>		
EPS	M31 -Education physique et sportive	60 h
<b>DOMAINE PROFESSIONNEL</b>		
Traitement des données et informatique	M41-Traitement des données	60 h
	M42 - Technologies de l'information et du multimédia	40 h
Connaissances scientifiques, Techniques, économiques et Réglementaires liées Au secteur professionnel	M51 –Economie d'entreprise	70 h
	M52 –Gestion	70 h
	M53 –Mercatique	80 h
	M54 - Relation commerciale	80 h
	M55 – Complément économique et commercial en lien avec le champ professionnel	80 h
	M56 –Projet commercial et actions professionnelles	40 h
	M57 –Champ professionnel	190 h
	M58 –Langue technico-commerciale	40 h
<b>Activités pluridisciplinaires du domaine professionnel</b>		
Initiative locale	M71- Module d'Initiative Locale	70 h
	Pluridisciplinarité	140 h

## Modalités pédagogiques

Cours magistral. Travail de groupe.

## Evaluations

L'obtention du diplôme se fait par la voie du contrôle continu (CCF) pour 50% des épreuves et par épreuves terminales pour 50%.

## Validation de la formation

Le candidat se verra attribuer un diplôme du Ministère de l'agriculture et de l'alimentation de niveau 5 (Fiche RNCP n° 15615).

**IMPORTANT** : La formation est gratuite, le candidat devra s'acquitter d'une participation pour les services connexes (*cours photocopiés remis en propriété aux stagiaires, fournitures en papeterie et impressions pour dossiers professionnels en plusieurs*

 *Le CFPPA Provence-Ventoux est particulièrement sensible à l'intégration des personnes en situation de handicap. Notre référent handicap se tient à votre disposition pour étudier les possibilités de compensation, d'aménagement, en fonction de votre situation. Vous pouvez contacter Mme Armelle PERRI : [armelle.perri@educagri.fr](mailto:armelle.perri@educagri.fr)*